# **SITUATION DES JEUNES ENTREPRISES AYANT MOINS DE 3 ANS D'ACTIVIT**





SOURCES : Base de données - Logiciel d'Approche Global - 2018



entretiens réalisés en 2018 dans le cadre du suivi jeunes entreprises.

Source: Données LAG 2018

# **GESTION ADMINISTRATIVE FINANCIÈRE**

### Méthodologie

Au cours des trois premières années suivant la création ou la reprise, les Chambres de Métiers et de l'Artisanat du Centre-Val de Loire proposent une prestation aux artisans permettant d'analyser la situation de l'entreprise, de prévenir les risques et de définir un plan de développement de l'activité. Un entretien permet de faire un point dans les domaines suivants : la gestion administrative et financière, l'organisation commerciale et marketing, la production, la gestion des ressources humaines, et l'avenir de l'entreprise. En 2018, 224 bilans d'étapes ont été réalisés dans des entreprises artisanales. La synthèse des données collectées est présentée dans cette publication.

# **AVEZ-VOUS DES PROJETS** D'INVESTISSEMENTS ? Source : Données LAG 2018



Rappel des données 2017 :

34% Oui, projets définis d'investissements / 26% Oui, mais projets à définir 4% Oui, mais pas les moyens / 37% Non





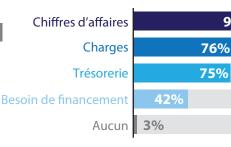


## **OUELS SONT LES ÉLEMENTS FINANCIERS QUE VOUS SUIVEZ?**

Source: Données LAG 2018

Rappel des données 2017 :

93% Chiffres d'affaires / 76% Trésorerie 66% Charges / 37% Besoin de financement 4% Aucun



# DRGANISATION COMMERCIALE



## COMMENT FAITES-VOUS POUR CONNAÎTRE LES BESOINS DE **VOTRE CLIENTÈLE?**

De manière intuitive

**76**%

Par une veille professionnelle (salons, magazines, etc...)

De manière formalisée (enquête)



Aucune action



### Rappel des données 2017 :

80% De manière intuitive / 29% Par une veille professionnelle 11% Aucune action / 7% De manière formalisée



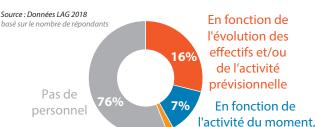


### Rappel des données 2017 :

67% Outils de communication, évènements / 46% Réseau professionnel 29% Prospection / 23% Exploitation d'un fichier client / 14% Aucun

# GESTION DES RESSOURCES HUMAINES ET DES COMPÉTENCES

# COMMENT DÉFINISSEZ-VOUS VOS BESOINS EN PERSONNEL ?



1% de la saisonnalité
De manière intuitive

### Rappel des données 2017 :

29% En fonction de l'évolution des effectifs et/ou de l'activité prévisionnelle 13% En fonction de l'activité du moment, de la saisonnalité 2% Pas de besoins identifiés 56% Pas de personnel





### Rappel des données 2017 :

42% Oui, je m'organise 56% Les affaires attendent mon retour 2% Je ne pars jamais





# SUIVEZ-VOUS DES

Source : Données LAG 2018





#### Rappel des données 2017 : 58% Pas de personnel

6% Non, aucun besoin
7% Non, pas les moyens
7% Oui, avec un plan de formation
22% Oui, en fonction des opportunités

# AVENIR DE



# COMMENT VOUS INFORMEZ-VOUS SUR L'ÉVOLUTION DE VOTRE MÉTIER?

Source : Données LAG 2018



### Rappel des données 2017 :

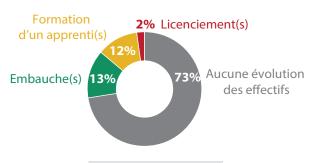
72% Contacts fournisseurs / 53% Internet et revues professionnelles 27% Organisations professionnelles / 26% Salon 5% Aucun contact



Source : Données LAG 2018

Source: Données LAG 2018

basé sur le nombre de répondants



### Rappel des données 2017 :

54% Aucune évolution des effectifs 32% Embaucher

32% Embauch 2% Licencier

2% Former un apprenti

Développer / commercialiser de nouveaux produits 39%

Augmenter la capacité de production **30**% (équipements, techniques, organisation interne, recrutement)

Développer les marchés (national et/ou export)

Investissement dans les locaux d'activité

Aucun projet

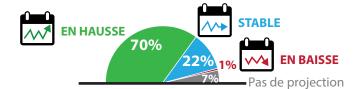
#### Rappel des données 2017 :

45% Développer, commercialiser de nouveaux produits 44% Augmenter la capacité de production 24% Autre projet d'investissement 24% Développer les marchés 20% Aucun projet



## À SIX MOIS, COMMENT VOYEZ-VOUS **VOTRE CARNET DE COMMANDES?**

Source: Données LAG 2018



#### Rappel des données 2017:

68% En hausse 21% Stable 3% En baisse 8% Pas de projection



45% Volume d'affaires, carnet de commandes Gestion et organisation de l'activité 19% Relation avec vos partenaires (banques comptable, assureurs) ou clients Gestion des ressources humaines Aucun problème

### Rappel des données 2017 :

39% Volume de chiffre d'affaires, carnet de commandes 20% Gestion et organisation de l'activité 13% Relation avec vos partenaires (banques, comptable, assureurs) ou clients 9% Gestion des ressources humaines 42% Aucun problème



## QUELLES FONCTIONS SOUHAITEZ-VOUS DÉVELOPPER POUR PROGRESSER OU ÊTRE PLUS L'AISE DANS **VOTRE FONCTION DE CHEF D'ENTREPRISE?**

Source : Données LAG 2018

Commercialisation / marketing / export 21% Gestion / informatique / comptabilité 8% **Gestion des ressources humaines / formation** 

Innovation / environnement / hygiène / sécurité

5%

41% **Aucune** 

### Rappel des données 2017 :

30% Commercialisation / marketing / export 22% Gestion / informatique / comptabilité 18% Gestion des ressources humaines / formation 8% Innovation / environnement / hygiène / sécurité 22% Aucune









WebDesignHot

(8)